

م

کاتالوگ محصولات

مدیران برتر

م
د
ی
ر
ا
ن
ب
ر
ت
ر

ک

آموزش

کارگاه تکنیکهای پیشرفته فروش حرفه ای

اصول و ترفند های مذاکره حرفه ای بازیهای روانی در مذاکره تکنیک های شروع، هدایت، کنترل و خاتمه مذاکره ویژگیهای شخصیتی فروشندگان موفق ...personal

ویژه منقضی شده

قیمت

قیمت پس از استعلام